Сертификация:
топ-5 фишек-пустышек



Агентство РСТ — уполномоченный агент АО «Ростест». Работаем на рынке ЕАЭС с 2004 года.

Сертификация: **топ-5 фишек-пустышек**

Сегодня на рынке подтверждения соответствия все еще можно встретить огромное количество предложений как непосредственно от органов и лабораторий, так и от различных сертификационных центров, которые указывают свои конкурентные преимущества, почему потенциальным клиентам стоит обратиться именно к ним. Собрали топ-5 фишек, которые на деле оказываются пустышками.

1. «Скидки! Акции! Торопитесь!»

Увидели на сайте сертификационного центра таймер с обратным отсчётом или громкое «Скидка 50 %»? У вас сразу должен возникнуть вопрос: «Как можно давать скидку, не зная запроса?». Можно предположить, что цена взята с потолка и экономически ничем не обоснована, либо изначально все цены завышены на размер этой скидки (либо и то и другое). Настоящая сертификация — это экспертиза, испытания, работа. Если вам сразу предлагают «дешевле всех», скорее всего, за этой ценой ничего серьёзного не стоит.

2. «Оформим документ за 1-3 дня»

За пару дней можно успеть только зарегистрировать декларацию, если у вас уже есть все протоколы испытаний. Настоящие испытания, экспертиза, проверка производства занимают недели, а иногда и месяцы. Если кто-то обещает «сверхбыструю» сертификацию, скорее всего, документ будет «липовым» или оформлен с нарушениями.

3. «Гарантируем получение сертификата»

Так не бывает. Можно оплатить процедуру проверки (в которую входит проработка заявки, выезд на производство, проведение испытаний и т.д.), но не сам сертификат. Ведь в ходе этой процедуры может быть выявлено, что продукция установленным требованиям не соответствует. И в таком случае выдать документ, свидетельствующий об обратном, — прямое нарушение правил сертификации, на которое ни один порядочный орган или лаборатория не пойдёт.

4. «Работаем по всем техрегламентам»

Правда или маркетинг? В ЕАЭС больше 50 техрегламентов. Охватить все реально сложно. Само по себе подобное заявление может быть как настоящим преимуществом, так и просто громким заявлением. Как правило, по всем техрегламентам работают не органы, а сертификационные центры, сотрудничающие с несколькими органами. Но искать партнёров, договариваться об условиях сотрудничества, проверять их уровень работы и следить за тем, чтобы этот уровень не падал, — серьёзная работа, требующая немалых усилий. Поэтому, например, наша основная специализация — телеком и электрооборудование.

5. «Рассчитаем стоимость за 5 минут»

Почему это невозможно? Чтобы назвать точную цену, необходимо сначала детально проработать запрос: под какие техрегламенты или стандарты попадает продукция, какие испытания и в каком объёме необходимо провести и что на производстве необходимо проверить. И только после этого становится понятна точная сумма процедуры.

Очевидно, что сделать это за несколько минут не представляется возможным. За это время максимум можно подготовить примерный расчёт, да и то, если продукция простая, и

требования к её безопасности минимальные. В реальности же расчёт стоимости проекта занимает минимум несколько дней. Поэтому обещание сделать это за несколько минут — не более, чем рекламная уловка.

Мы готовим коммерческое предложение только после подробного обсуждения задачи. Если вы хотите, чтобы ваш проект проработали мы, связаться с нами можно:
по почте: **rct@rctest.ru** | по телефону: **+7-499-553-03-03** | на сайте: **rctest.ru**