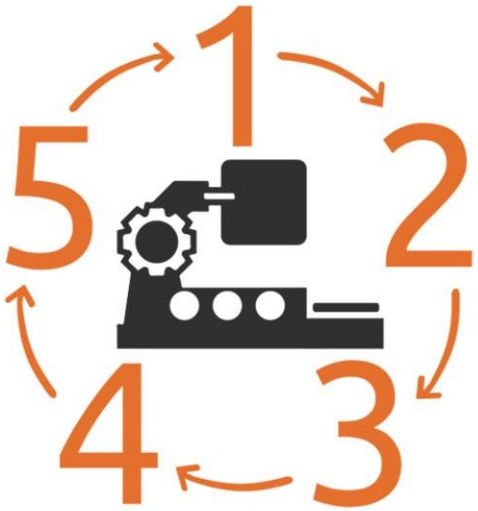
Как организовать производство:
8 шагов для запуска



Как организовать производство: 8 шагов для запуска

Агентство РСТ *— уполномоченный агент АО «Ростест». Сопровождаем бизнес с 2004 года.*

Планируете открыть своё производство в России, но не знаете, с чего начать?
Мы подготовили пошаговый гид, который поможет вам разобраться в некоторых тонкостях и избежать типичных ошибок.

Шаг 1. Определите продукцию

Первый и самый важный шаг — решить, что именно вы будете производить. Уже на этом этапе важно понимать, какие разрешительные документы понадобятся для вашей продукции. Это может быть:

- сертификат соответствия или декларация о соответствии;
- свидетельство о государственной регистрации (СГР);
- сертификат или декларация средства связи;
- лицензия Минпромторга и другие разрешительные документы.

Эти документы подтверждают, что продукция прошла проверку на соответствие требованиям безопасности, установленным в технических регламентах, законах и других нормативных актах.

Совет: не пытайтесь охватить все сразу. Начните с одной продуктовой линейки. Это позволит вам быстрее пройти сертификацию и набраться опыта. Партнера по сертификации тоже лучше выбрать уже на этом этапе.

Шаг 2. Зарегистрируйте бизнес

Выберите форму собственности: ИП или юридическое лицо. От выбора формы осуществления предпринимательства зависит, какую продукцию вы сможете выпускать и продавать на российском рынке.

Важно. Правильно подберите коды ОКВЭД. От этого будет зависеть и возможность применения налоговых режимов, и возможность получения льгот и субсидий. Так, по кодам ОКВЭД предоставляются различные виды государственной поддержки, аккредитации.

Лайфхак. Используйте бесплатные сервисы, например, платформу МСП.рф, чтобы зарегистрировать бизнес, подобрать коды ОКВЭД, получить помощь в оформлении сертификата квалифицированной электронной подписи. Последняя понадобится для онлайн-обращений в государственные инстанции, сдачи отчётности, регистрации деклараций о соответствии на продукцию.

Шаг 3. Выпустите пробную партию

Прежде чем вкладываться в собственное производство, закажите пробную партию у стороннего производителя. Это позволит:

- сэкономить на аренде помещений и найме персонала;
- протестировать спрос на рынке;
- отработать процесс сертификации на небольшом объёме.

Пока пробные партии можно оформлять через «упрощённую» декларацию, но позже её придётся заменить на полноценный разрешительный документ.

Шаг 4. Найдите инвестора

Государство активно поддерживает российских производителей. Вы можете получить:

- налоговые льготы;
- льготные кредиты;
- гранты на стартапы.

Где искать поддержку:

- платформа для малого и среднего бизнеса МСП.рф;
- сайты Минпромторга и Минцифры.

Шаг 5. Найдите надежных поставщиков

Качество вашей продукции напрямую зависит от сырья и материалов. Проверяйте поставщиков:

- запросите разрешительные документы на их продукцию;
- оцените качество сырья перед заключением контракта.

Совет. Если нет опыта, обратитесь к экспертам. Они помогут проверить поставщиков и избежать проблем с некачественными материалами.

Важно понимать, что ответственность перед потребителем всегда несёт изготовитель, в том числе за действия своих недобросовестных контрагентов. Поэтому для анализа документов поставщика, аудита производства, оформления разрешительных документов на продукцию лучше обращаться к экспертам.

Шаг 6. Откройте собственное производство

На этом этапе необходимо:

- найти производственные площадки и взять их в аренду либо приобрести в собственность;

- нанять персонал и обучить его правилам безопасности для допуска к работе;
- закупить и установить производственное оборудование.

К производственным помещениям в России предъявляются жёсткие санитарно-эпидемиологические требования. Промплощадки должны иметь необходимую инженерную инфраструктуру: водопровод, канализацию, электрические сети. Также придётся оборудовать подъездные пути и площадки для складирования отходов, размещения побочных продуктов производства.

В зависимости от вида деятельности, может понадобиться установка систем аспирации для пылеулавливания и пылеудаления. При этом на всех предприятиях должны поддерживаться в рабочем состоянии системы противопожарной защиты.

На опасных производственных объектах могут дополнительно потребоваться взрывозащитные устройства и противоаварийная автоматика.

Все технические устройства и оборудование, которые используются на промышленных предприятиях, должны соответствовать требованиям безопасности в технических регламентах, что подтверждается сертификатом соответствия или декларацией о соответствии. Исключения есть, но их немного: например, оборудование для собственных нужд.

Шаг 7. Разработайте техническую документацию

Каждый производитель должен иметь на предприятии комплект технической документации: конструкторской, проектной, эксплуатационной, ремонтной, организационной. По видам это могут быть:

- технические условия на выпуск продукции;
- производственные инструкции и регламенты;
- чертежи и описания технологических процессов;
- схемы;
- рецептуры;
- технологические карты и проекты производства работ;
- этикетки и др.

Наличие технической документации проверяют инспекторы надзорных органов в ходе проверок деятельности предприятия. Технические условия или техническое описание (если продукт производится по ГОСТу) необходимо предоставить в орган по сертификации. Также техническая документация нужна для сертификации серийного выпуска, когда орган по сертификации проводит анализ состояния производства. При выявлении каких-то нарушений изготовитель рискует остаться без сертификата на серийный выпуск и возможности продавать свою продукцию.

Партнёр по сертификации поможет подготовиться к анализу состояния производства, чтобы Вы смогли запустить серийное производство и получили все разрешительные документы.

Шаг 8. Получите лицензии и разрешения

Это заключительный этап запуска производства в России. Вам осталось:

- встать на учёт в Роспотребнадзоре, Росприроднадзоре и в других контрольных органах, в зависимости от специфики предприятия;
- получить лицензии, если они нужны по 99-ФЗ. Например, специальные разрешения требуются на производство лекарственных средств или на изготовление телекоммуникационного оборудования со средствами криптографической защиты;
- оформить разрешительные документы на продукцию — сертификаты соответствия, декларации о соответствии.

После прохождения этих процедур Вы можете спокойно продавать свою продукцию на рынке ЕАЭС.

Если вы хотите, чтобы ваш проект проработали мы, связаться с нами можно:
по почте: **rct@rctest.ru** | по телефону: **+7-499-553-03-03** | на сайте: **rctest.ru**